

「貯蓄から投資へ」加速

2018.11.19

少額で可能、抵抗感減らす

金融とIT（情報技術）を融合したファイントックが資産運用のハードルを下げている。スマートフォン（スマホ）で投資できる資産運用アプリが広がり、20～30代の若者が少額で投資を始めるケースが増えている。趣味に恋愛に忙しい若者が重視するのは手堅さだ。

ドローン、人工知能（AI）、温泉……。10月18日に

ファイントック

社名	会社の特徴	サービス概要
ワンタップバイ	ソフトバンクが筆頭株主。みずほ証券なども出資	3タップで株式投資が可能
スマートプラス	フィナテキストが大和証券グループ本社と設立	手数料無料の現物株式取引
フォリオ	米ゴールドマン・サックスやLINEが出資	投資テーマに沿った銘柄の組み合わせを提案
LINE証券	LINEが51%、野村ホールディングスが49%出資で設立	2019年の営業開始目指す
SBIネオモバイル証券	カルチュア・コンビニエンス・クラブとSBI証券が設立	Tポイントで株式や投資信託買付



お金のデザインは「dポイント」を使った投資サービスを始めた

LINEのアプリ上で始めた「LINEスマート投資」は約70の投資テーマごとに10銘柄の株式を組み入れた投資商品を選べる。サービス開始から約1カ月で証券口座の開設予備軍にあたる公式アカウントの友達数が100万人に達した。

10万円前後から投資でき、手数料は売買代金のわずか0・5%。サービスの土台をついたファイントックは約4割。ファイナテキストの林良太社長は「投資に内在する小難しさを取り払いたい」と意気込む。

投資の世界に一歩踏み出す抵抗感を減らすことを狙ったのがポイント投資だ。NTTドコモは5月、運用で日本一を目指す」と語る。「株を変える。ゼロから変える」をキャッチフレーズにスマート証券会社のスマートプラス（東京・千代田）を大和証券グループ本社とつくりたフィナテキスト（同）。交流サイト（SNS）機能を使って利用者同士で交流しながら情報を収集し株式投資ができる。株の売買手数料は無料だ。

スマートプラスが口座を19年4月の開業（1円相当）換トアドバイザー（アドバイザリー）サービスを提供するお金のデザイン（東京・港）と、「dポイント」を投資にまわせるサービスを始めた。

2017年10月に提携ボーグ（東京・港）を利用する都内在住の女性（34）は「ドラッグストア

は6800万人有する「Tポイ

がけるカルチュニエンス・クラ

とスマート証券を

顧客はTポイント

（1円相当）換トアドバイザ

ーに投資できる。

ポイント投資による投資家に比

が小さく、資産効果は期待しない。

買い物ついでに、買ったポイントもこわくない。

き、投資に無関心な年齢が軽い気持ち

始める機会にならったポイント

での買い物やクレジットカードでたまたま、ネット証券の

開設した人を年代別に分析

したところ、20～40代が7

割強を占めた。投資歴は未

経験または1年未満の投資

家が約4割。ファイナテキス

トの林良太社長は「投資に

内在する小難しさを取り払

いたい」と意気込む。

投資の世界に一歩踏み出

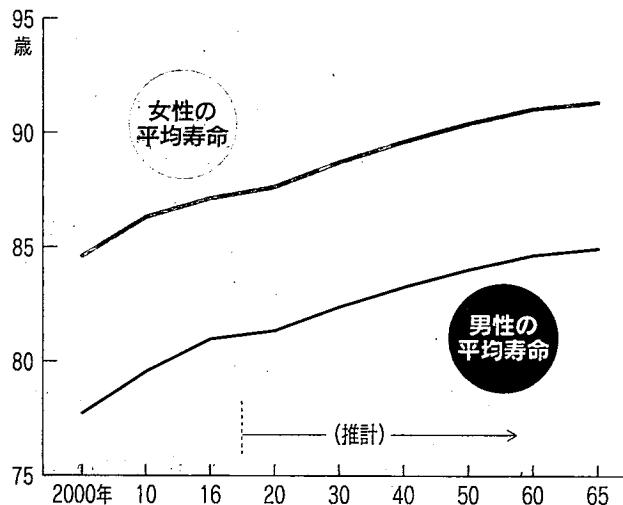
す抵抗感を減らすことを狙

ったのがポイント投資だ。

長期視点で堅実投資

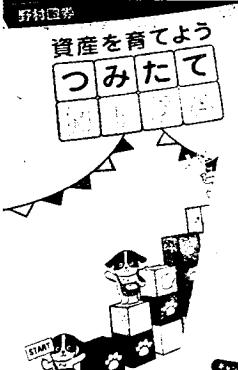
2018.11.19

平均寿命が資産寿命を上回る懸念が高まっている



個人向け税制優遇制度

	つみたてNISA	個人型の確定拠出年金(イデコ)	企業型の確定拠出年金(DC)
対象者	20歳以上	20~59歳(原則)	従業員
年間上限額	40万円	14.4万~81.6万円	33万円または66万円
税制優遇	運用益が20年間非課税	掛け金、運用益が非課税	掛け金、運用益が非課税
引き出し時期	自由	60歳以降	60歳以降



証券会社が配布しているつみたてNISAのパンフレット

投信積立
つみたてNISA
キャンペーン2018

内閣府の高齢社会白書によると、2065年の日本は、男性が84歳、女性が91歳と15年間に比べ約4歳延びる見通しだ。

NISAやDC

税制優遇をフル活用

個人の資産形成が新たな段階を迎えており、日本人の寿命が伸び、「人生100年時代」を迎える中、早い時期から長期の資産形成に取り組み、老後に備える個人投資家が増えつつある。積

金融ニッポン

み立て型の少額投資非課税制度「つみたてNISA」など自分に合った制度や、長期投資に適した金融商品の利用が広がることで、「貯蓄から投資」への流れが加速しそうだ。

多くの日本人が「人生100年時代」を迎えることについて、MUFUFG資産形成研究所の正岡利之所長は、「寿命がくる前に資産寿命が尽きてしまう懸念が高まっている」と指摘する。

によると、高齢の夫婦で無職世帯の平均支出は月に約26万3000円。公的年金などでは足りず、約5万4000円を毎月貯蓄などから取り崩している。

18年に始まったつみたてNISAは定期的に投資するための制度で、「一般NISA」と呼ばれる従来の上限額年120万円の非課税制度と比べ、上限額が年40万円と少ないが、運用益の非課税期間が20年と一般

がある。それには税制優遇の制度を使うことが大切だ」と話す。

非課税のメリットがさらに大きいのは個人型確定拠出年金(iDeCo)、イデコだ。運用時に非課税となるだけでなく、掛け金がすべて所得税・住民税の計算対象から外れる。例えば、会員で企業年金がない人の場合、拠出の上限額は年5万5千円なら節税額は年27万6000円。税率が20%なら節税額は年200円に達する。

勤めている会社が企業型確定拠出年金(DC)を導入している場合、利用すれば同様の節税効果を得ることができ、口座管理料は会社が原則負担する。非課税で長期運用できる利点をつかさなら、運用先は元本確保型商品よりも投資信託を積極的に活用したい。ただ、イデコとDCは原則60歳になるまで口座から資金を引き出せない点は注意が必要だ。

経済スライドの発動で公的年金が実質的に減る可能

性があり、老後に備える必要性は高まっている。

村田紀子研究部長は「早いうちから長期投資を継続すればリスクを分散できる利点

NISAの5年に比べて長いのが特徴だ。

金融庁が認めた金融商品にしか投資できないが、購入時の手数料がゼロで保有期間中に運用会社に払う信託報酬を低くしてある。最大800万円まで投資でき

投資信託に個人マネーが順調に流入している。10月末時点の残高は110兆円を超える。2018年は前年に続き残高が過去最高を更新しそうだ。資金の流入が多いのは、成長が見込まれるテーマ関連や運用実績のあるファンダムだ。

投資信託協会によると10月の公募投信は購入額から売却・償還を差し引いて6兆円のマイナスだったが、資産残高は1年前に比べ2%増の110兆2194億円と高水準を維持した。将来への不安から、若者層を中心に投信で資産運用を始める人が増えている。

18年初からの資金流入が大きかった投信の上位で目立つのは自動車やロボット、バイオ関連などのテーマ型投信だ。成長ストリームがわかりやすいのが人気の理由で設定から1年未満の新しい商品も多い。

首位の「モビリティ・イノベーション・ファンダム」は電気自動車（EV）やカーシェアリングの普及が収益の追い風になる国内外企業に投資するファンダムで、年初からの資金流入は30

投 信

2018.11.19

残高110兆円超で最高

000億円を超す。

「長寿投信」も人気がある。

代表は「netWINゴルフマン・サンフスター」

インターネット戦略ファン

ド」。ゴールドマン・サッ

クス・アセント・マネジメントによるとい、金融危機直

後の2009年に残高が数

一方、かっこ高いノイズを誇った「毎月分配型」の投信はランディング上位10本のうち1本にとどまった。元本を取り崩しながら分配金を払い出すスタイルが「資

とで人気が回復した。

用資料の種類を増やし金融機関向け提案を支援したこ

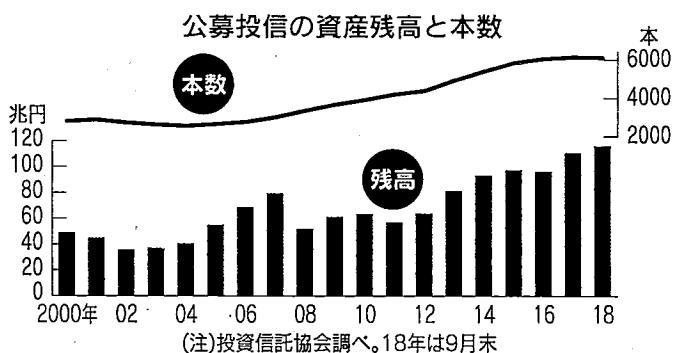
十億円まで減ったが、販売

「産形成につながらない」として金融機関のあいだで販売を自粛する動きが出た。

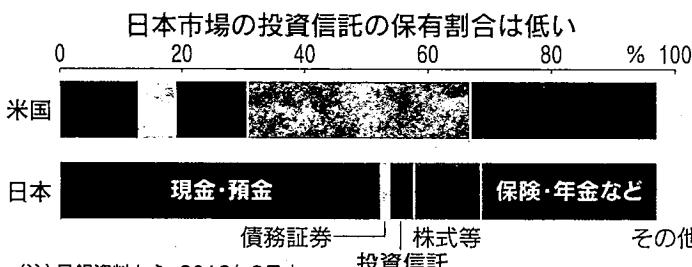
代わりに台頭しているのが「マイルド分配型」。払い出し頻度を2カ月や4カ月に1度と多頻度にすることで、根強い分配金需要に応える商品としてじわりと人気が広がりつつある。

2018年に資金流入が多かった国内ファンド			
順位	ファンド名称	純流入額	決算頻度
1	モビリティ・イノベーション・ファンド	3062億円	1回
2	日興FW・日本債券ファンド	2274	1
3	次世代通信関連 世界株式戦略ファンド	2180	1
4	グローバル・ロボティクス株式ファンド (年2回決算型)	2101	2
5	ひふみプラス	2042	1
6	フューチャー・バイオテック	1709	1
7	グローバルEV関連株ファンド (為替ヘッジなし)	1604	2
8	netWIN ゴールドマン・サックス・インター ネット戦略ファンドBコース(為替ヘッジなし)	1484	2
9	アライアンス・バーンスタン・米国 成長株投信Dコース毎月決算型 (為替ヘッジなし) 予想分配金提示型	1455	12
10	グローバル・ハイクオリティ成長株式 ファンド(為替ヘッジなし)	1409	1

(注) 日興リサーチセンター調べ。年初から10月末までの資金流入と流出の差し引き



日本人の金融資産は1兆円を超えた。日銀の資金循環統計によると、日本の金融資産の53%を現金と預金が占める。株式と投資信託を合わせても約15%。投信の保有比率はわずか4%にとどまる。一方、米国では株式が占める割合が36%で、投信（約12%）と合わせると金融資産の半分近くを株式への投資が占めている。



(注)日銀資料から、2018年3月末

株投資比率 米と差大きく

有が広がった背景には、確定拠出年金（401k）制度の存在がある。401kを通じて運用先として株式や投資信託が選ばれている。

「今週はかなり下がった」。米国では携帯端末に年金の運用状況を送るように設定する人が少なっていない。年金の運用成績に影響を及ぼす株価の動きには特に敏感だ。

日本でも確定拠出年金制度を取り入れる企業はあるが、3月末時点では5830件で広がりは勢いを欠く。「低コストで海外株に投資できる投信がメニューになり」（都内の30代女性）ことを理由に制度があつてもリスク資産にお金を投じず、「預金型保険にまわしている」（同）という個人が多い。

一方で、加入者が8月末時点で100万人を突破した個人型確定拠出年金（iDeCo）。iDeCoは投信などへの投資が35%を占める。

個別銘柄を調べて投資し、値動きを追いかける余裕のない現役世代にとって投信は魅力のある金融商品だ。iDeCoなどを利用する人が増えれば、日本の投信保有率が高まりそうだ。

「人生100年時代」に備え

2018.11.19

「大型新人」登場で活気

新規株式公開（IPO）
市場が活況だ。東証による
と2018年の国内のIPO
〇件数は10月末時点です75件
と前年同期（69件）を上回
った。9割を超すIPOで
初値が公開価格を上回っ
た。フリマアプリ運営のメ

マルカリなど成長期待の大きい「大型新人」が登場し、個人投資家の関心は高い。6月に上場したマルカリの初値は50000円と公開価格（30000円）を67%上回った。初値と発行済み株式総数で算出した時価総

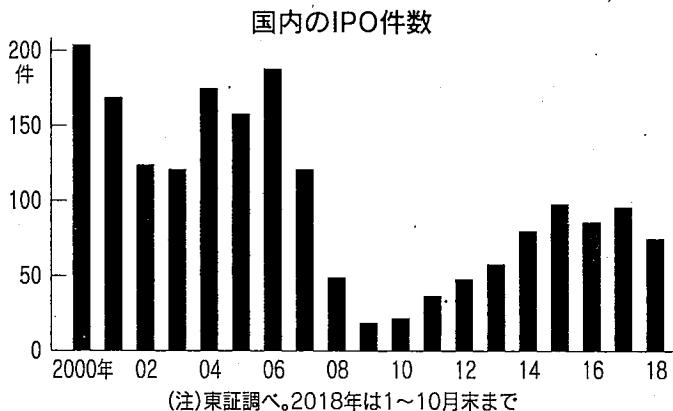
メルカリは上場前から推定時価総額が10億ドル（約100億円）を超える「ユニコーン」として国内外から注目を集めていた。公募株の応募倍率は国内の個人投資家が約50倍、海外の機関投資家でも異例の約20倍

といつ人気がぶりだつた。
健康・美容機器のMTG
は電気で筋肉を刺激するト
レーーニング機器「シックス
パッド」など独自製品に強
みがある。初値は公開価格
を2割強上回り、時価総額

は2000億円を超えた。年末には大型IPOがある。ソフトバンクグループは12月19日に携帯事業子会社を新規上場する。予定調達額は約2兆6000億円と1987年に上場したNTT(約2兆3000億円)を超え過去最大。想定売り出し価格で計算した時価総額は約7兆1800億円と

たかを示す「初値倍率」、約11倍と19年ぶりに過去最高を更新したが、足元の価は初値を下回る。メリーリも一時、公開価格を下り水準まで売られた。

財産ネットの藤本誠之は、「IPO銘柄は（上場後の株価が高値となる）『天井』となる場合が多い」と注意を促している。

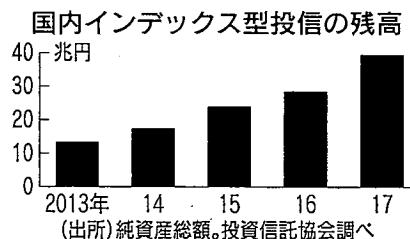


2018年の主なIPO銘柄の公開価格と初値

社名(主な事業内容)	上場日	初値
QBNHD(ヘアカット専門店)	3月23日	2115円(▲6.0)
RPA(事務作業代行ソフト)	3月27日	1万4280円(4.0倍)
HEROZ(AIを活用したネットサービス)	4月20日	4万9000円(10.9倍)
ラクスル(印刷や物流のシェアリングサービス)	5月31日	1645円(9.7)
メルカリ(フリマアプリの運営)	6月19日	5000円(66.7)
ZUU(個人向けの金融情報サイト運営)	6月21日	5550円(3.5倍)
MTG(健康・美容機器の開発・販売)	7月10日	7050円(21.6)
ナルミヤ(乳幼児・子供服の製造・販売)	9月6日	1501円(▲3.8)
ワールド(婦人・紳士服大手)	9月28日	2755円(▲5.0)

(注)カッコ内は公開価格比騰落率%、▲はマイナス

KDDI（約6兆3000億円）を超える見通しだ。国内ではスタートアップの立ち上げが活発で、クラウド会計ソフトのfree（フリー、東京・品川）や名刺管理サービスのSansan（サンサン、東京・渋谷）が19年以降の有力な IPO 候補に挙がる。ただ初値が公開価格を上回っていてもその後の株価動向には注意が必要だ。過去1年間に上場した企業の株価動向を示す「QUICKE（単純平均）」は6月、12年ぶりの高値を付けたが、10月以降は日経平均株価の下落などで調整している。初値が4万9000円を受けた人工知能（AI）開発のHEROZの場合、初



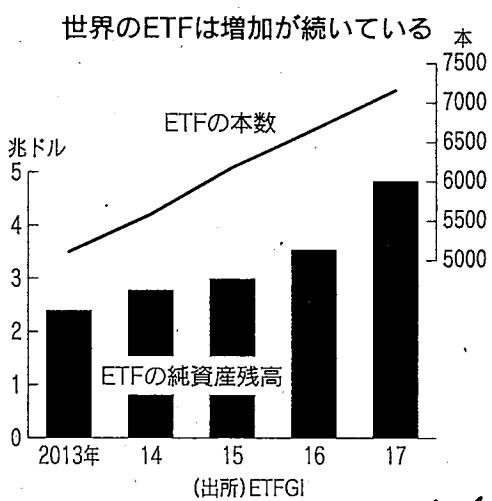
株式や商品の相場を表す指標と連動して運用するインデックス型の投資信託の人気が高まっている。低成本で分散投資ができるのが特徴だ。近年

投資信託は運用会社の競争で手数料が一段と下がっており、投資経験のない若年層の「入門編」の投資先として注目されている。

投資信託協会の集計によると、インデックス型の投信の運用資産残高は約40兆円と、過去3年間でほぼ倍増した。株式投信全体に占める割合は4割ほど増えた。人気の理由は信託報酬が割高になる。一方、

インデックス型は指數連

動のリターンをめざすので運用コストが小さく、信託報酬が安くなりやすい。長期の運用だと、わずかな信託報酬の差でも運用成績に差が出る。投資対象を多様な資産に分散できるメリットもある。先進国株や新興国株のほか、債券や商品といった複数のインデックス投信を購入することで分散投資ができる。



インデックス投信

手数料安い「入門編」

運用会社の手数料競争は激しい。インデックス型投信は商品の差異化が難しい。三菱UFJ国際投信は2017年から「業界最低水準の運用コストを目指した」という投信を販売。手数料競争に拍車がかかった。

インデックス型の上場投資信託(ETF)は、株式のように価格を見ながら取引でき、上場している投信よりも信託報酬が安い。

ただ米国と比べて市場規模が小さく、売買が特定の商品に偏りやすい。購入にあたっては流動性の高い商品を選ぶことが重要だ。

「投資はなかなかもうからない」という認識がじわりと変わつた。かつて「ニッセイ」とされた独立系運用会社の利用者で、着実に資産形成が進む成功体験が広がってきたことが理由だ。

特に若年や投資初心者の関心は高く、積み立てや長期の投入や新規参入が相次ぎそうだ。

「ずっと興味があったので、来てみました」

10月26日、丸井グループが新規に立ち上げた「tsumiki証券」のセレモニーは若者や女性で埋め尽くされた。同証券はこれまで金融サービスから遠ざかっていた層にも資産形成サービスを提供することを目的に実績のある4商品に絞り込んで営業を始めた。積み立て投資は「ドルコスト平均法」と呼ばれる方法で、利益が出やすいとされる。毎月定額で投信を購入するど、相場が高騰している(割高)と差は少なく低迷している(割安)とき

は多く購入できる。

「コモンズ30ファンデーなど」で実績のあるコモンズ投信の伊井哲朗社長は「数年前から積み立てをしている利用者は全員が含み益だ」と胸を張る。

その時々旬な投資テーマの金融商品を売り、廃れると次のテーマに乗り移る。対面販売が中心だった証券会社にも変化が生まれている。

「支店同士が競い合はないよ」数字の張り出しはやめている。ある大手証券の営業担当役員は打ち明ける。手数料収入の代わりに営業員の成果として顧客の預かり資産をどれだけ増やすことができたかを重視する。ファンデラップやバランス型投信など長期投

資の効果を実感してもらう。商品力が問われるだけに、運用会社と一体となった商品開発に力を入れる。野村証券はLINEと組んで若年層に向けた新しい証券サービスを開拓する方針。大和証券グループ本社もKDDIと組んで運用会社を設立し、積立額に応じてauのポイントを付与する個人型確定拠出年金(イデコ)の提供を始めた。

証券各社は富裕層向けビジネスにも力を入れており、相続や事業承継などを包括的に助言できる専門家を配置している。SMBC日興証券は富裕層の資産運用を支援するため、保有する金融商品のリスクを分析するサービスの提供を始めた。三菱UFJモルガン・スタンレー証券など銀行系はグループ内の信託銀行などとの連携を深めている。小口が中心の資産形成サービスと富裕層向けサービスという異なる領域が、2019年の証券ビジネスの主戦場になりそうだ。

積み立て



tsumiki証券のイベントには多くの若者が詰めかけた

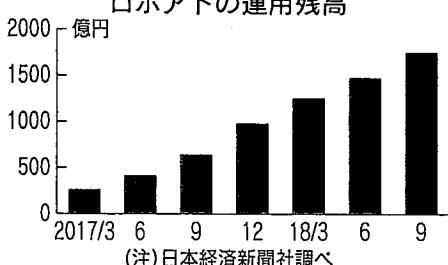
若年層が関心 証券会社も力

2018.11.19

コンピューターのプログラムがその人に合った資産運用の方法を指南する「ロボットアドバイザー（ロボアド）」。少額の手数料で資産運用をお任せでき、現役世代の人気を集めはじめている。

ロボアドは年齢や投資目的、株価急落時の対応などの質問に答えると、その人が資産運用の際にリスクをどの程度受け入れるかなどを見極めて運用戦略を提案する。プログラムが自動的に株式や債券など資産配分の比率を決め、定期的に見直してくれる。運用残高に対して手数料は1%だ。

ロボアドの運用残高
（注）日本経済新聞社調べ

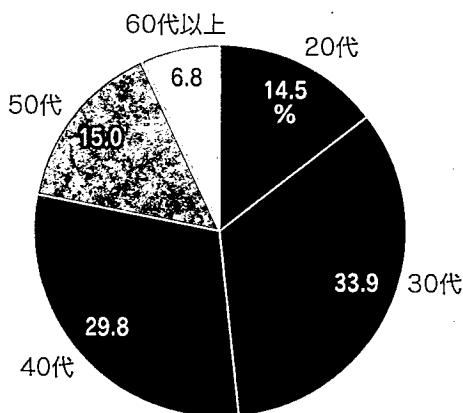


2018.11.19

ロボアド

手軽さで現役世代に人気

ロボアドを利用する年齢層



(注)ウェルスナビのデータ

スナビ（東京・渋谷）、楽天証券、お金のデザイン（東京・港）、マネックス・セゾン・バンガード投資顧問（東京・港）の4社の9月末時点の運用残高は合計でおよそ1800億円と1年前と比べて約7倍に増えた。

顧客層は「現役世代」を中心に幅広い。ウェルスナビでは、8万人の顧客のうち、50代が9割超を占める。いつも口座を開設して入金した後はほぼお任せという特徴が、働く世代からの支持につながっている。

2016年のサービス開始当初は少なかった初心者や女性も増えてきた。お金のデザイン（東京・港）では、利用前に投資経験がある程度あった顧客と合わせると80%にのぼる。最近の女性比率は22%。人数は16年12月末と比べ19倍に増えた。ロボアドのサービスを利用できる場は広がっている。ウェルスナビはSBI証券を中心に提携先を広げている。お金のデザインは地方銀行の顧客にサービスを提供している。野村アセットマネジメントは4月、ロボアドを手掛けたエイト証券（東京・中央）を買収した。窓口が増えれば、利用は一段と広がりそうだ。

「京都大学と研究連携協定を結んだヤマハの株価は上がるかな」「EZカードの通信料値下げをどう思つか」。11月1日、都立西高校（東京・杉並）の教室ではこんな発言が飛び交っていた。生徒はスマートフォンを片手にニュースを見ながら相場を予測しあう。

2018.11.19

金融経済教育に取り組む学校が増えている。授業で学んだ内容を基に大手証券などが主催する投資コンテストに参加する。有価証券の長期保有や分散投資の考え方を体験的に学び、生徒の経済や社会への関心を引き出すことを目的としている。

日本経済新聞社が主催する金融・経済学習プログラム

学校で実施増加 投資家の卵育む

「日経STOCKリーグ」で入選したことのある都立西高校は現代社会の授業に「株式学習ゲーム」を取り入れた。生徒が4～5人のグループで仮想所持金（1000万円）を元手に日本株を購入する。模擬といつても実際の株価に基づき所持金が増減するので、生徒の表情は真剣そのものだ。デジタル世代の生徒は株価チャートの見方を自らインターネットで調べ、日経電子版やネットに流れるニュースを材料に投資対象を決める。1年生の宇野沢七夏さん（16）は「相場を読むために普段からニュースを見るようになった」と話す。梅沢和真くん（16）も「食品株はどうして買われるのか調べたくなった」と笑顔を見せる。指導役の篠田健一郎教諭は「生徒の興味を引き出すため、あえて必要以上の干渉はしない」と話す。

親も子供たちに刺激を受けている。マネ（東京・練馬）は学習塾と協力してオーダーメードで出張授業を展開する。対象は小学生の親子だが、子供より親の関心が高いケースも多い。森永康平社長は「日本でタブー視されがちなお金の話が家庭でもできぬかになれば」と話す。

金融経済教育



スマートフォンで速報ニュースを見ながら
銘柄を選ぶ高校生（都立西高校の授業）

我が国では一般個人の投資マインドがなかなか育たなかつた。デジタル世代が育つことで、金融経済教育がようやく受け入れられつつあるようだ。